



RS7004 - CONDUIRE UN PROJET DE CRÉATION D'ENTREPRISE

FORMATION CERTIFIANTE

RS7004 - Conduire un projet de création d'entreprise

RS7004

La formation mène à la certification “Conduire un projet de création d’entreprise”, enregistrée le 23/07/2025 au Répertoire Spécifique de France Compétences sous le n° RS7004, et détenue par Créactifs. Formez-vous à la création d'entreprise grâce à notre formation inscrite au répertoire spécifique et éligible au Compte Personnel de Formation (CPF).

Accompagnement

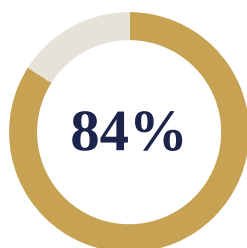
Évaluation des besoins et du profil en début de parcours · Assistance technique et pédagogique du lundi au vendredi (9h–17h) · Accompagnements individuels à programmer avec le formateur · Suivi de progression jusqu'à l'évaluation finale

Finalité

Structurer un projet de création d'entreprise viable et obtenir la certification « Conduire un projet de création d'entreprise » (RS7004, Répertoire Spécifique de France Compétences).

Nos chiffres

Indicateurs Qualiopi publiables — calculés automatiquement au niveau de l'organisme.



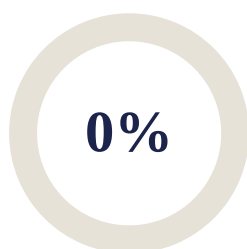
Satisfaction globale

Taux de satisfaction de nos apprenants



Taux de réussite

Apprenants ayant finalisé leur formation



Taux d'abandon

Apprenants n'ayant pas finalisé



Insertion à 6 mois

En cours de mise à jour

Nombre d'apprenants	Taux de présentation à la certification	Taux d'obtention de la certification
173	<i>En cours de mise à jour</i>	<i>En cours de mise à jour</i>

Le contenu de la formation



9 modules

79 sous-chapitres avec vidéos, fiches techniques et fiches d'approfondissement.



Durée : 21 heures

100 % distanciel asynchrone, accessible 24h/24 et 7j/7.



Examen final

100 questions QCM, score minimum 70 %. Organisé sur notre plateforme e-learning.



3 passages inclus

Examens blancs illimités + base de questions officielles + livret complet.

À qui s'adresse la formation ?

Toute personne ayant un projet de création d'entreprise. Entrepreneurs ayant créé leur activité depuis moins de 2 ans. Salariés, demandeurs d'emploi, indépendants ou porteurs de projet en reconversion

- Maîtrise des outils bureautiques (traitement de texte, traitement des images, navigation internet, tableur)

- Aisance dans le rédactionnel et le traitement de données chiffrées

- Disposer d'un ordinateur (PC ou Mac) et d'une connexion Internet haut-débit

Les objectifs de la formation

À l'issue de la formation, vous serez capable de :

- - Structurer un projet de création d'entreprise viable et cohérent
- - Réaliser une étude de marché pertinente
- - Construire un business model et un business plan solide
- - Choisir la forme juridique la plus adaptée à votre projet
- - Évaluer la rentabilité financière du projet
- - Identifier les aides et dispositifs financiers mobilisables
- - Préparer et réussir les démarches d'immatriculation
- - Présenter et défendre votre projet devant des partenaires ou financeurs

Le programme détaillé

Chapitre 1

Introduction à la formation

Introduction Général · Support et Organisation des séances en visioconférence · Suivi du temps de formation et validation du parcours · Préparation de la certification · Présentation générale des cas pratiques - 1 · Présentation générale des cas pratiques - 2

Module 1 – Explorer l'esprit entrepreneurial et cadrer son projet

Partie 1 · Partie 2 · Partie 3 · Partie 4 · Exemple pratique · Le support Cas pratique · Le support du cours · Quiz Module 1 – Explorer l'esprit entrepreneurial et cadrer son projet

Module 2 – Cartographier son marché et comprendre ses clients

Partie 1 · Partie 2 · Partie 3 · Exemple pratique · Le support Cas pratique · Le support du cours · Quiz Module 2 – Cartographier son marché et comprendre ses clients

Module 3 – Choisir le cadre juridique et accomplir les formalités

Présentation et objectifs du module · Partie 1 · Partie 2 · Partie 3 · Partie 4 · Partie 5 · Partie 6 · Création de la micro entreprise · Fichiers utiles · Le support du cours · Quiz Module 3 – Choisir le cadre juridique et accomplir les formalités

Module 4 – Mobiliser les aides et financements à la création

Partie 1 · Partie 2 · Partie 3 · Partie 4 · Exemple pratique · Le support Cas pratique · Le support du cours · Quiz Module 4 – Mobiliser les aides et financements à la création

Module 5 – Construire le prévisionnel financier et mesurer la rentabilité

Présentation et objectifs du module · Partie 1 · Partie 2 · Partie 3 · Partie 4 · Fichiers utiles · Le support du cours · Quiz Module 5 – Construire le prévisionnel financier et mesurer la rentabilité

Module 6 – Concevoir une offre attractive et une stratégie commerciale

Partie 1 · Partie 2 · Partie 3 · Partie 4 · Partie 5 · Partie 6 · Exemple pratique · Le support Cas pratique · Le support du cours · Quiz Module 6 – Concevoir une offre attractive et une stratégie commerciale

Module 7 – Déployer sa visibilité digitale et développer son réseau

Présentation et objectifs du module · Partie 1 · Partie 2 · Partie 3 · Partie 4 · Partie 5 · Partie 6 · Partie 7 · Partie 8 · Partie 9 · Google my business · Fichiers utiles · Le support du cours · Quiz Module 7 – Déployer sa visibilité digitale et développer son réseau

Module 8 – Formaliser le business plan et maîtriser l'art du pitch

Partie 1 · Partie 2 · Partie 3 · Partie 4 · Partie 5 · Le support du cours · Quiz Module 8 – Formaliser le business plan et maîtriser l'art du pitch

Modalités pédagogiques

E-learning 100 % asynchrone

21 heures accessibles 7j/7 et
24h/24, à votre rythme.

Vidéo learning ciblé

Modules avec vidéos courtes,
fiches techniques et fiches
d'approfondissement.

Micro-apprentissage guidé

Quiz de validation par module,
base de questions officielles.

Certification & évaluation

- Quiz de validation par module
- Suivi de progression sur
plateforme
- Exercices pratiques et mises en
situation
- Examen final : 100 questions
QCM, score min. 70 %
- Examens blancs illimités
- 3 tentatives — résultat immédiat
— attestation délivrée

Accompagnement & assistance

Hotline **technique** du partenaire
(5j/7 — délai 24h)

Hotline **pédagogique** du
partenaire (5j/7 — délai 48h)

Support — [contact@invest-
aide.fr](mailto:contact@invest-aide.fr) · 04 51 08 26 49 / 07 56
92 44 00

Comment s'inscrire & délais d'accès



Prise de contact

Échangez avec un conseiller pour vérifier l'adéquation avec vos besoins.



Validation du financement

Financement personnel, ou autre dispositif externe.



Accès à la formation

Accès immédiat en financement personnel. Entrées permanentes.

Accédez à la formation

TOUT CE QUI EST INCLUS

- Vidéo explicative du parcours
- Vidéos de cours + fiches techniques
- Quiz de validation par module
- Livret regroupant les fiches techniques
- Base de questions officielles
- Module examen blanc illimité

TARIF

1 650,00 €

HT

TVA Exonérée de TVA — Art. 261.4.4 a du CGI — 1 650,00 € TTC. Financement personnel — accès immédiat après inscription.

[Rejoindre la formation](#)

Une équipe d'experts

Des interlocuteurs spécialistes : transaction immobilière et financière, gestion de patrimoine, mathématiques financières, droit de la famille, fiscalité, méthodes de vente.



Cyrille Chéry

CEO Invest'Aide · Groupement de CGP Indépendants ·
Actuaire & Formateur



Amélia Perrier

Responsable administratif du groupe

Organisme de formation certifié Qualiopi — TBEditions, enregistré sous le numéro de déclaration d'activité 84 69 19923 69. Financement CPF, OPCO, France Travail possible.

Accessibilité aux personnes en situation de handicap. Les conditions d'accès et aménagements sont étudiés au cas par cas. Référent handicap : Cyrille Chéry.

Contact

Nous contacter

contact@invest-aide.fr — 04 51 08 26 49 / 07 56 92 44 00
Accusé de réception sous 72h.

Support plateforme

Hotline technique : 5j/7, délai 24h
Hotline pédagogique : 5j/7, délai 48h

Réclamations & médiation

Toute réclamation peut être adressée à contact@invest-aide.fr. Chaque demande fait l'objet d'un accusé de réception sous 72h, d'une analyse et d'une réponse adaptée ; le cas échéant, des actions correctives sont mises en place.

Si aucune réponse satisfaisante n'est apportée dans un délai de deux mois après une réclamation écrite, datée et circonstanciée, vous pouvez saisir le médiateur de la consommation. Conformément aux articles L.616-1 et R.616-1 du code de la consommation, l'entité de médiation retenue est :

SAS MÉDIATION CONSOMMATION DÉVELOPPEMENT — <https://www.medconsodev.eu> — C/O Centre d'Affaires Stéphanois, Immeuble l'Horizon, Esplanade de France, 3 rue J. Constant Milleret, 42000 Saint-Étienne

Et après... Rejoindre Invest'Aide

À l'issue de la formation, vous aurez la possibilité de rejoindre le groupement Invest'Aide en tant que conseiller en gestion de patrimoine : accès à la gamme de produits à tarifs négociés, aux logiciels, à la conformité et à l'assistance administrative dédiée.

Les plus du groupement



Commissions attractives

Une part significative des commissions générées reversée aux conseillers.



Services à valeur ajoutée

Assistance administrative, leads qualifiés et outils dédiés.



Accompagnement continu

Un suivi personnalisé pour développer votre cabinet.

Pourquoi choisir Invest'Aide Academy ?

Financement facilité

Financement CPF, OPCO, France Travail possible.

Expert praticien

Formateur CGP-CIF en activité, une expérience terrain réelle.

Communauté CGP

Un réseau structuré de conseillers indépendants.